

Rohlik Group

Představení společnosti



Jádro našich distribučních center je řízené technologií

A RETAIL REVOLUTION Inside the Tech-Driven Heart of Rohlik Group fulfilment centres



Rohlik Group je evropským technologickým lídrem v oblasti doručování potravin (e-grocery), urychluje a nově definuje segment

Společnost byla založena v roce 2014 v České republice a působí v Česku (Rohlik.cz), Maďarsku (Kifli.hu), Rakousku (Gurkerl.at), Německu (Knuspr.de) a Rumunsku (Sezamo.ro).

Obchodní model

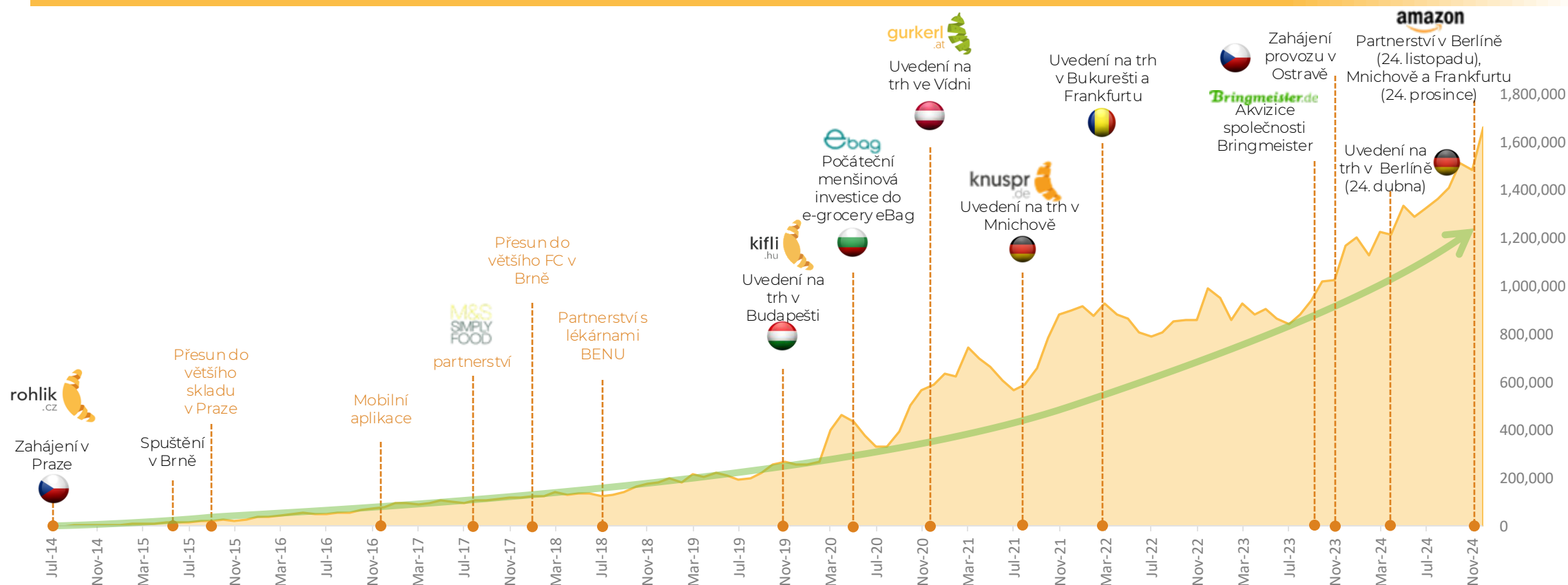
Společnost vytváří jedinečnou zákaznickou zkušenost kombinací **rychlého, přesného dodání, širokého sortimentu a skvělého poměru ceny i kvality**. Objednávky jsou doručeny do 60 minut nebo v 15 minutových časových oknech v rámci stejného dne. Na výběr je přes 20 000 položek, ceny jsou srovnatelné s konkurencí v kamenných obchodech.

Díky vlastnímu **komplexnímu provozu**, včetně veškerých **technologií in-house**, poskytuje zákazníkům vynikající nákupní zážitek, včetně dodávek nejčerstvějších potravin od místních zemědělců a řemeslných výrobců potravin, stejně jako široký výběr produktů ze supermarketu.



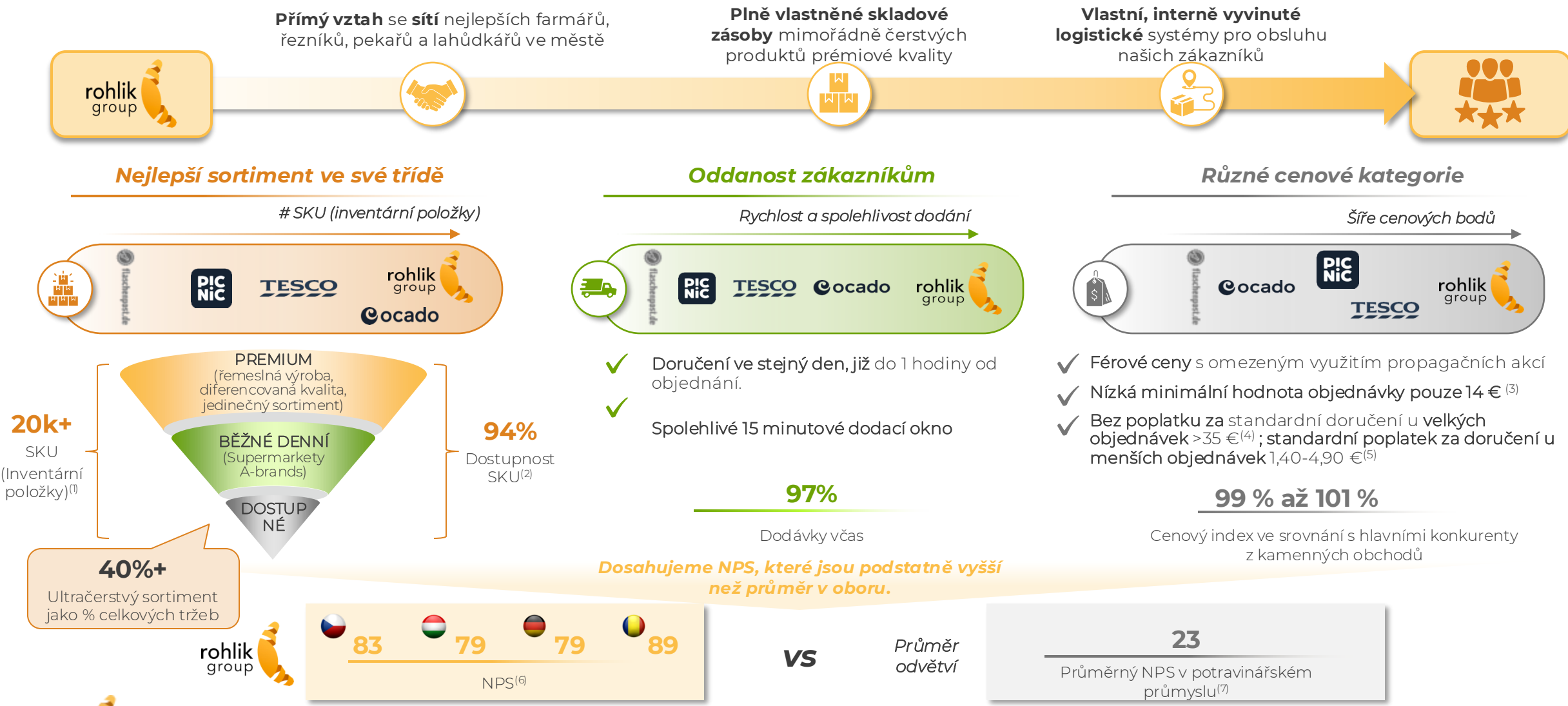
Dosahujeme konstantního obchodního růstu

Měsíční objednávky (#)



Od první objednávky, kterou jsme doručili v červenci 2014 v Praze, až po více než 1 milion objednávek, které v současné době doručujeme sami v pěti zemích, Rohlik vyrostl ze začínajícího projektu v dobře fungujícího, plně integrovaného hráče na trhu s online potravinami, podporovaného investory světové úrovně.

Náš komplexní plně integrovaný model vítězí v oblasti online potravin, a přináší zákazníkům jedinečnou hodnotu tam, kde konkurence selhává



Poznámky: (1) Podle České republiky, která nabízí maximální rozsah napříč zeměmi, kde firma působí; (2) Průměrná dostupnost produktů ve všech zemích v listopadu 2023; (3) Podle Maďarska (minimální objednávka 20 € v České republice, 29 € v Německu a 39 € v Rakousku); (4) Podle Maďarska (doručení zdarma při objednávce nad 50 € v České republice, 69 € v Rakousku a 79 € v Německu); (5) Standardní poplatek za doručení je 1,50 € - 4,00 € v České republice, 1,40-2,90 € v Maďarsku, 1,90-3,90 € v Rakousku a 1,90-4,90 € v Německu; (6) Net Promoter Score - NPS k 2. polovině fiskálního roku 2023 (končího v dubnu 2024); (7) studie Qualtrics.

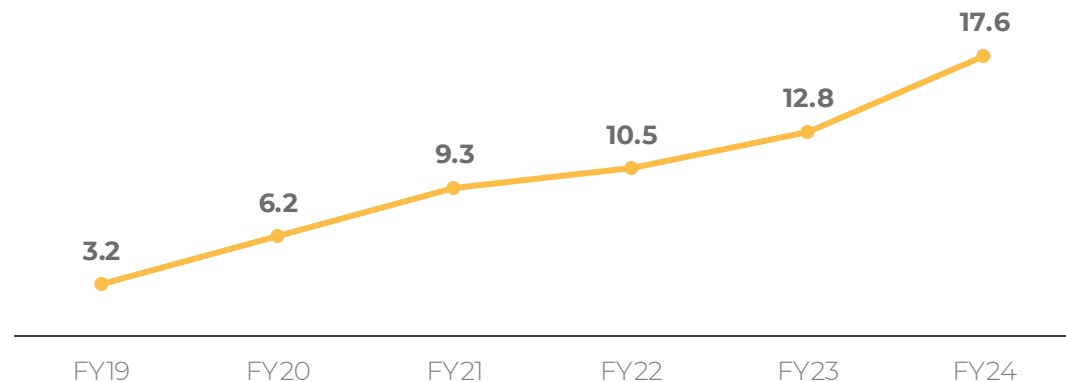
Náše enormně široká nabídka produktů poskytuje nejvyšší hodnotu pro zákazníka a je dlouhodobě nejudržitelnějším obchodním modelem

	Nativně digitální prodejci	Tradiční prodejci potravin	Hráči v oblasti rozvozu potravin
 Sortiment	 Relativně široký sortiment	 Relativně široký sortiment s méně komfortním uživatelským zážitkem	 Omezený sortiment závislý na kamenných prodejnách
 Doba dodání a spolehlivost	✓ 1-3 hodiny (15minutové okno pro doručení)	✓ Tentýž nebo následující den	✓ Následující den nebo déle
 Velikost nákupního koše	✓ Velký koš (široká nabídka produktů)	✓ Velký koš (široká nabídka produktů)	✓ Střední koš (střední nabídka produktů)
 Požadované kapitálové výdaje	✓ Nízké kapitálové výdaje (pro model opex)	✓ Vysoké kapitálové výdaje	✓ Nízké kapitálové výdaje (partnerství)
 Udržitelnost obchodního modelu	✓ Dosažená ziskovost vyšší frekvencí, retencí a průměrnou velikostí košíku	✓ Obtíže při dosahování ziskovosti v zemích s vysokými náklady na pracovní sílu	✓ Nízká marže

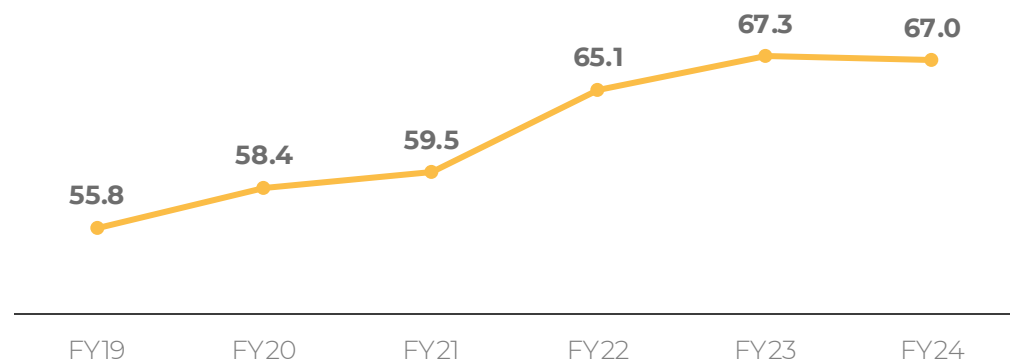
▼ Klíčové problémy obchodního modelu

Soustavný růst během uplynulých let...

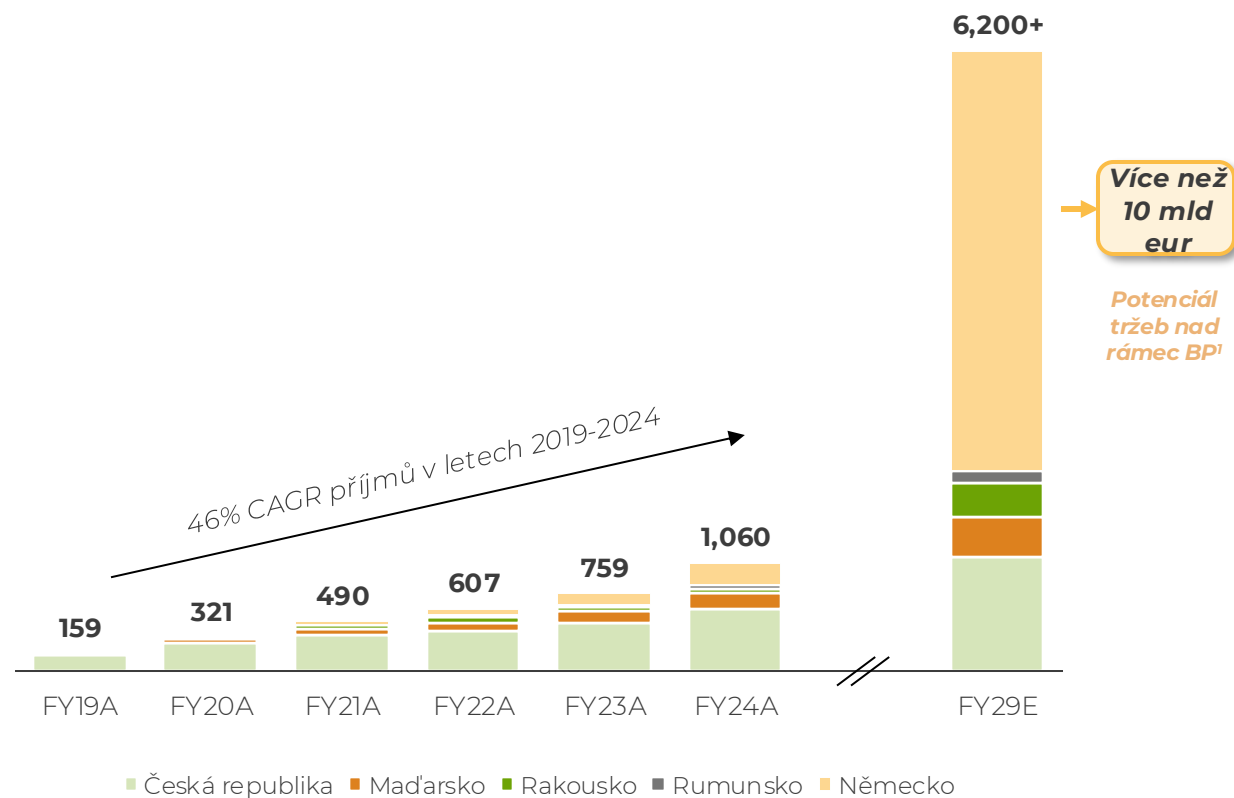
Objednávky (#m)



AOV (€)

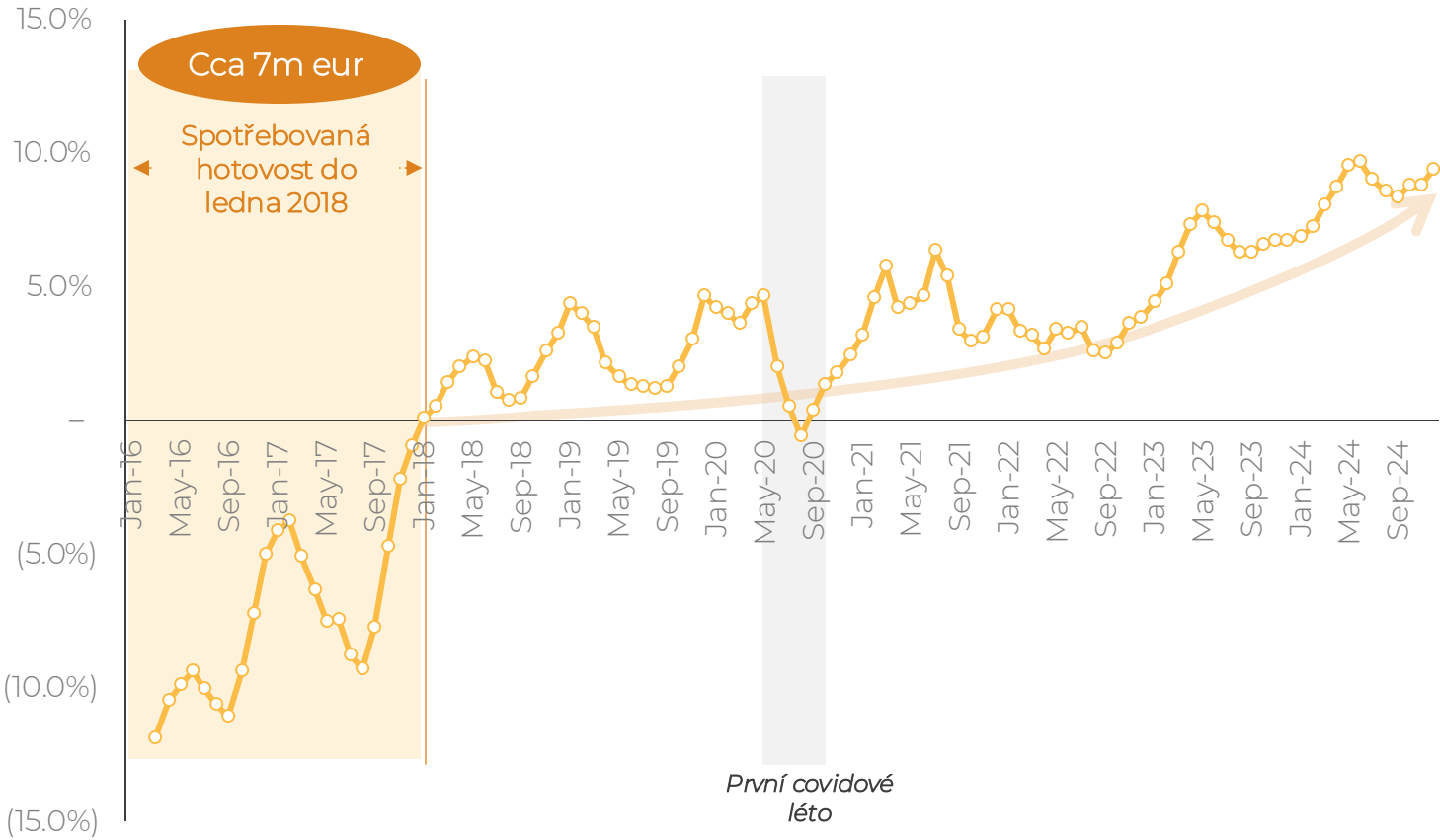


Vývoj tržeb (v milionech eur)



Působení společnosti Rohlik v České republice prokázalo, že máme úspěšný model pro dosažení stálé a atraktivní ziskovosti.

EBITDA marže⁽¹⁾ (% tržeb)



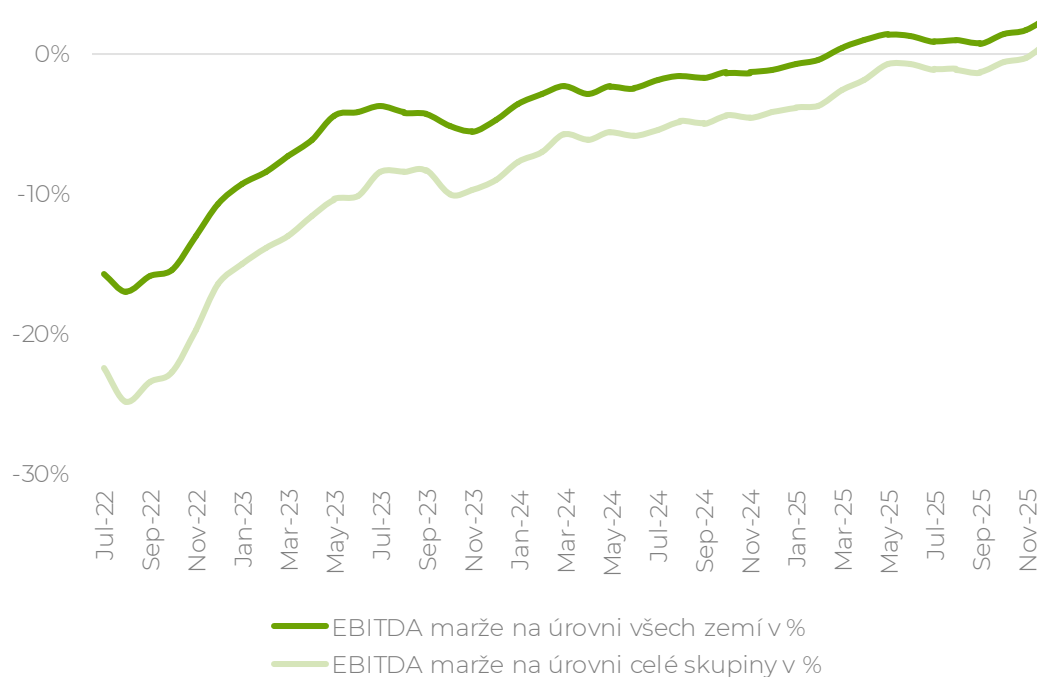
Vývoj klíčových ukazatelů

	Leden 2016	Leden 2018 (ziskovost)	Leden 2021	Prosinec 2024
Měsíční aktivní uživatelé ('000s)	15k	51k	163k	314k
Četnost objednávek	2.9x	2.8x	3.3x	3.4x
Průměrná hodnota objednávky	€45	€51	€57	€65
Měsíční tržby ⁽²⁾	€1.3m	€5.7m	€27.1m	€62.3m
EBITDA marže ⁽²⁾	(13.0%)	1.3%	4.3%	10.7%

Poznámky: (1) EBITDA marže před započtením nákladů na headquarter, klouzávy průměr za 3 měsíce. Při zahrnutí headquarter by EBITDA marže byla nižší přibližně o 2,0 %; (2) Tržby a EBITDA marže k danému měsíci; EBITDA marže před započtením nákladů headquarter. Při zahrnutí headquarter by EBITDA marže byla nižší přibližně o 2,0%; (*) Údaje vycházejí z manažerského účetnictví a nejsou auditovány.

Jednoznačná cesta k ziskovosti v blízké budoucnosti

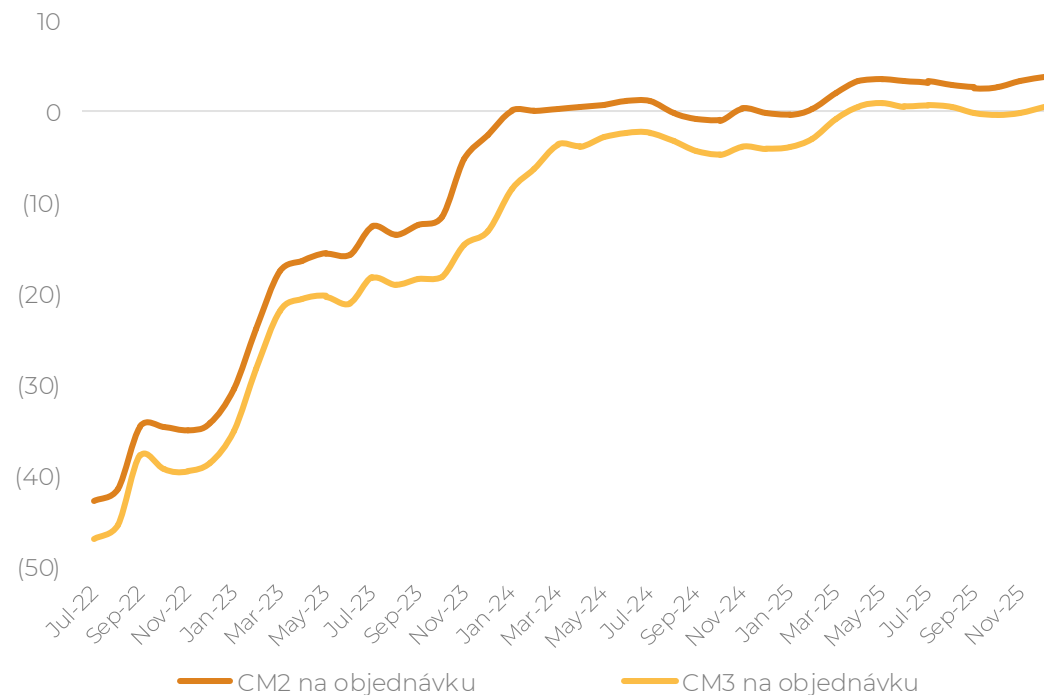
Vývoj marží na úrovni celé skupiny
(průměr za poslední 3 měsíce) - %



V únoru 2025 jsme poprvé v historii dosáhli kladného výsledku celkové EBITDA na úrovni všech zemí dohromady (před započtením nákladů na globální ústředí), což je výsledek našeho strategického plánu.

Předpokládá se, že **EBITDA marže celé skupiny včetně globálního ústředí** se bude v průběhu roku 2025 neustále zvyšovat a **do konce kalendářního roku 2025 bude EBITDA marže celé skupiny včetně globálního ústředí zisková.**

Mnichov - Vývoj marží
(průměr za poslední 3 měsíce) - €

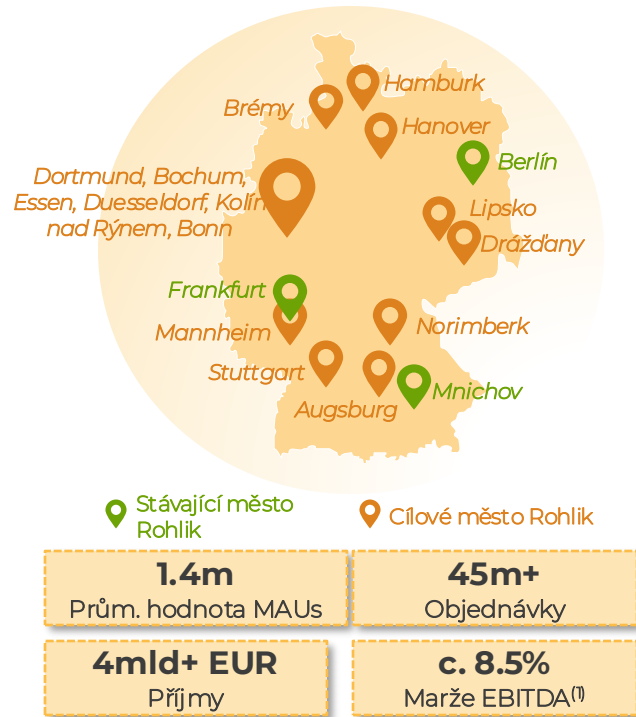


Jedinečná pozice v Německu jako jediného čistě online hráče, který v Mnichově dosáhl ziskovosti marže na úrovni jak CM2, tak i CM3.

Naše strategie a model implementace nám umožňují flexibilitu při plánování expanze v Německu

Skutečně modulární a flexibilní strategie expanze připravená k realizaci v celém Německu...

FY29 Odhad



- Naše strategie a model implementace nám umožňují **flexibilitu při plánování expanze**.
- Strategií je zaměřit se na **nejhustěji obydlené oblasti** v Německu s minimální cílovou populací přibližně 1 milion obyvatel.
- Obyvatelstvo** měst, na které se zaměříme, nezahrnuje pouze **centra měst**, ale také **okolní oblasti (1-2 hodiny od FC)**, které můžeme obsluhovat pomocí našich dodávek.
- Německo** má **dostatečně vysokou koncentraci obyvatelstva**, přičemž je zároveň největším maloobchodním trhem s potravinami v Evropě.

... pod vedením silného a zkušeného týmu...



Olin Novák
GENERÁLNÍ
ŘEDITEL



Lorenz Diederichs
PROVOZNÍ
ŘEDITEL



Stephan Lüger
OBCHODNÍ
ŘEDITEL

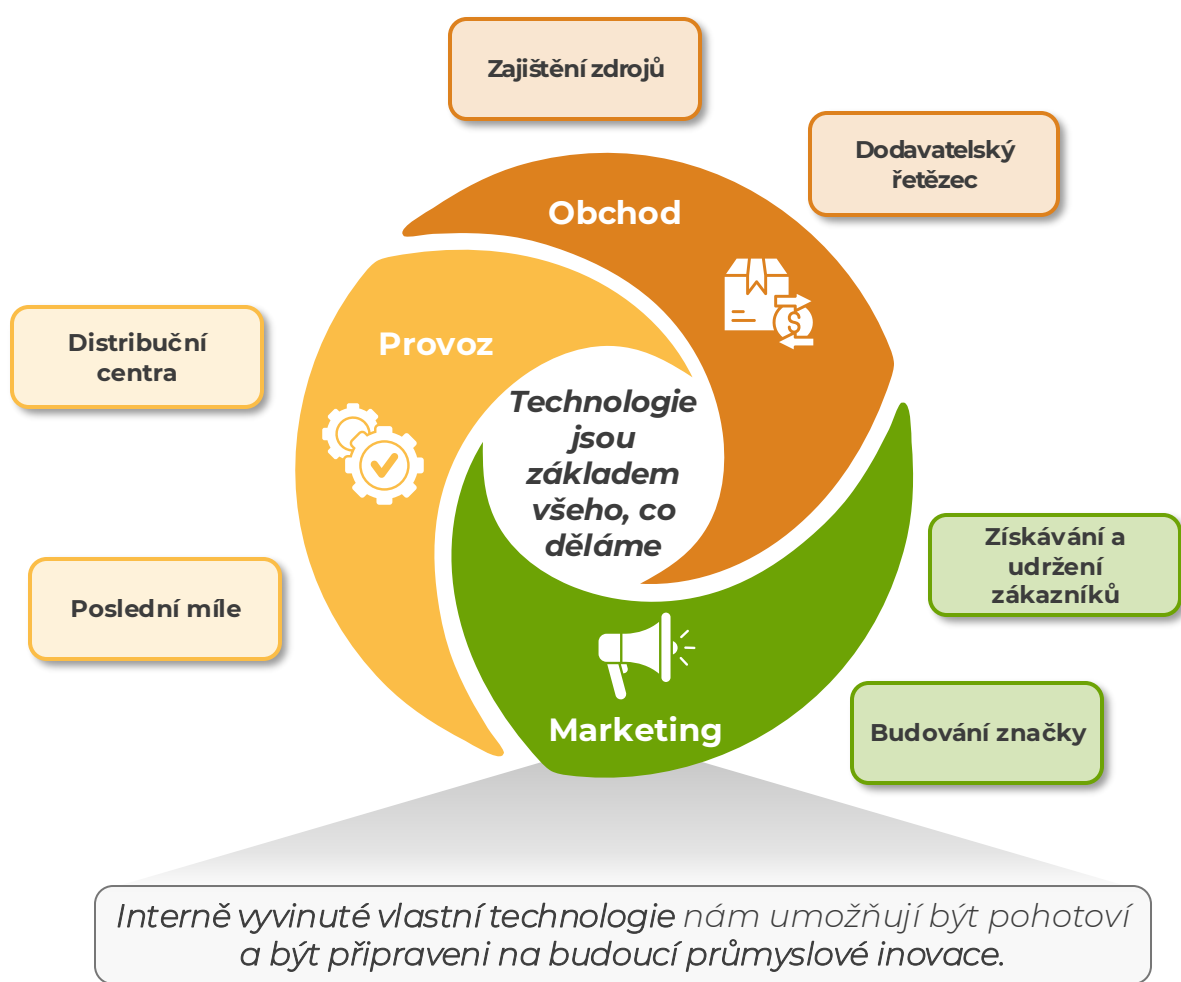
...a urychlená exkluzivním partnerstvím, které jsme právě uzavřeli.



- Knuspr nahradí Amazon Fresh v Německu **jako součást kompletní expanze na německý trh**
- Exkluzivní přístup** k více než **22 milionům zákazníků Amazon Prime** v Německu
- Dlouhodobé partnerství**
- Knuspr bude zodpovědný za skladové zásoby, tvorbu cen, kompletaci objednávek a doručování.
- Zvýšení objemu zakázek, **kteř přinesou vyšší efektivitu pro** stávající německé provozy.

V Německu zaznamenáváme vysokou spokojenost zákazníků, což dokládá špičkové skóre NPS⁽²⁾ a 4,9/5 recenzí na Googlu.

Technologie tvoří podstatu naší identity, podporují strategická i provozní rozhodnutí ve všech klíčových oblastech našeho podnikání



A	Provoz		Zpracování objednávek softwarem	98.5% Objednávkové linky perfektní bez reklamace
			Algoritmy pro plánování tras doručení	>95% Časové sloty s přesností na 15 minut
			Vlastní software pro provoz FC ⁽¹⁾ robotů	>500 UPH⁽²⁾ Efektivita robotického vychystávání objednávek
B	Obchod		Předpovídání poptávky pomocí umělé inteligence	4x méně potravinového odpadu oproti tradičním supermarketům
			Pokročilá správa zásob	c. 15 Inventurní dny (prosinec 23)
C	Marketing		Mobilní nativní nástroj CRM / Sailthru	<€0.50 Náklady na udržení / opakované zákazníky (FY23)
			Obchodní marketing a nabídkový systém	€18.3m Příjmy z obchodního marketingu (FY24)

B V Rohlíku jsou software a strojové učení základem všeho, co děláme, **C** abychom pomohli zákazníkům na každém kroku jejich cesty

Cesta zákazníka

- Zákazníkovi je po celou dobu nakupování poskytována asistence v podobě navrhovaných produktů a nabídek, které nejlépe vyhovují jeho potřebám.
- Produkty jsou vybrány ze skladu a procházejí vizuální kontrolou kvality.
- Produkty jsou přesunuty do expediční zóny, kde je robotické rameno poháněné umělou inteligencí balí do tašek, přičemž optimalizuje prostor a odolnost.
- Dodávky jsou nakládány tak, aby se maximalizoval počet dodávek, aniž by byla ohrožena čerstvost produktů.
- Dodací trasy jsou neustále optimalizovány v reálném čase.
- Po doručení je zákazníkovi nabídnuta samoobslužná podpora poháněná umělou inteligencí.

Nákup



Kontrola kvality



Plnění



Nakládka



Optimalizace tras



Zákaznická podpora



Technologie

- Předvídání pravidelných nákupů na základě umělé inteligence a doporučení doplňkových produktů na základě chování a profilu zákazníka.
- Technologie vidění poháněná umělou inteligencí, která rozpozná produkty, které se rozbily nebo se mohly poškodit.
- Autonomní mobilní roboti poháněné umělou inteligencí
- Predikční model založený na umělé inteligenci, který maximalizuje vytížení dodávky v závislosti na trase
- Predikční model založený na umělé inteligenci, který každou sekundu vypočítá optimální naložení a trasu pro každou z dodávek.
- Chatbot s umělou inteligencí

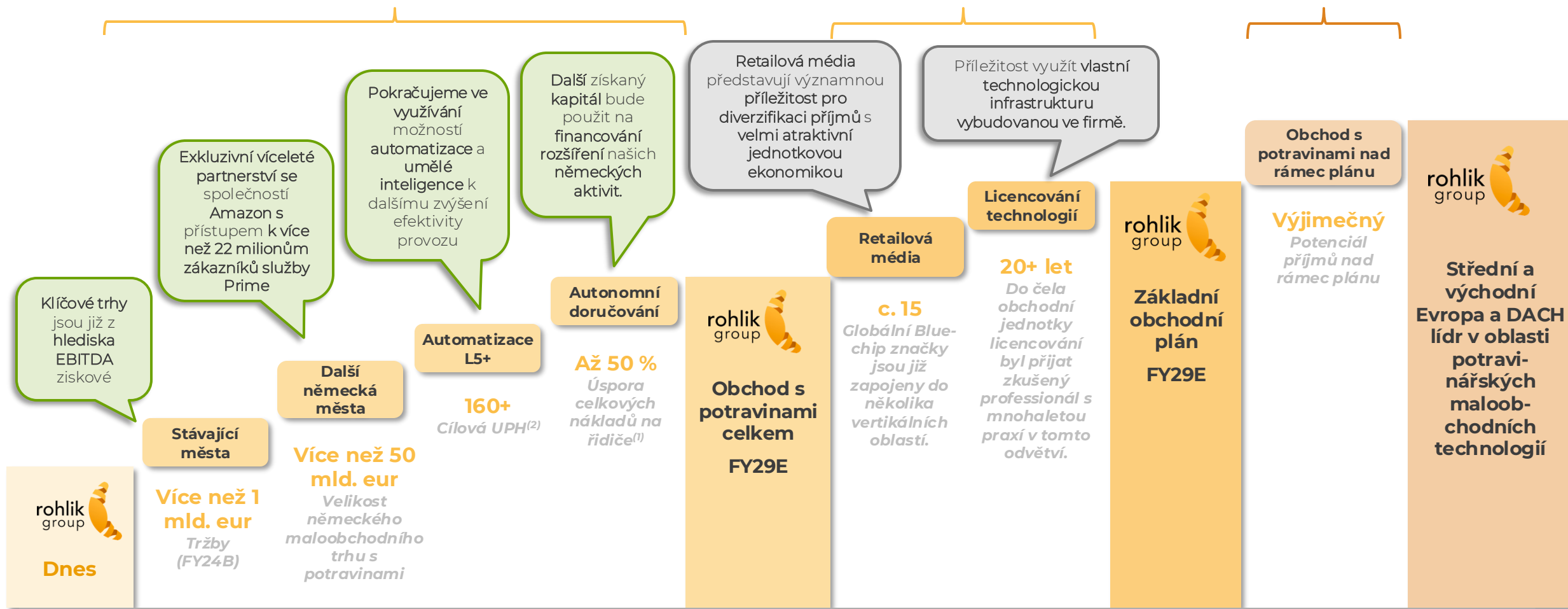
Vlastní, in-house vyvinutá technologie, která pomáhá zákazníkům v každém kroku jejich nákupní cesty.

Významný potenciál pro tvorbu hodnoty je teprve před námi

Základní obchodní plán obchodu s potravinami

Další iniciativy V obchodním plánu

Dodatečný potenciál růstu nad rámec obchodního plánu



FY Yr NB označuje předpoklad pro fiskální rok končící 30. dubna Yr N+1 (např. FY24 odpovídá 12 měsíčnímu období končícímu 30. dubna 2025).

Poznámky: (1) Úspora nákladů na řidiče dosažená po dosažení ustáleného stavu autonomního doručování; (2) UPH: jednotky vyskládané ve skladu za hodinu.

(*) Informace obsahují výhledová prohlášení. Výhledová prohlášení vyjadřují aktuální očekávání a projekce společnosti, ručitele i skupiny ručitele ve vztahu k její finanční situaci, výsledkům hospodaření, plánům, cílům, budoucímu výkonu a podnikání. Taková výhledová prohlášení zahrnují známá i neznámá rizika, nejistoty a další důležité faktory mimo kontrolu společnosti, které by mohly způsobit, že skutečné výsledky, výkony nebo úspěchy společnosti, ručitele nebo skupiny ručitele se budou podstatně lišit od očekávaných výsledků, výkonů nebo úspěchů vyjádřených nebo naznačených těmito výhledovými prohlášeními.

Velikost sloupců a další grafické prvky na tomto slidu slouží pouze jako vizuální znázornění a nelze je považovat za odraz budoucího vývoje. Jakékoli pokusy o dopočítání budoucího růstu či jiných ukazatelů na základě proporční změny velikosti sloupců nebo jiných grafických prvků jsou nesprávné a zavádějící.

Různorodý tým těch nejlepších v oboru je hnací silou potenciálu Rohlíku

Zkušený manažerský tým



Tomáš Čupr
Group CEO



Vineta Bajaj
Group CFO



Erwin Brunner
COO



David Pavlík
CTO



Silná podpora vedoucích členů týmu



Olin Novák
Director DACH



Martin Beháň
Director CEE



Christoph Nobis
Viceprezident
Rohlik Ads



Richard McKenzie
Generální ředitel
Rohlik Solutions



Investiční výbor

Investor /
společnost



Jan
Hammer



Omri
Benayoun



Yashvin Singh
Boparai



Ekaterina
Erichsen



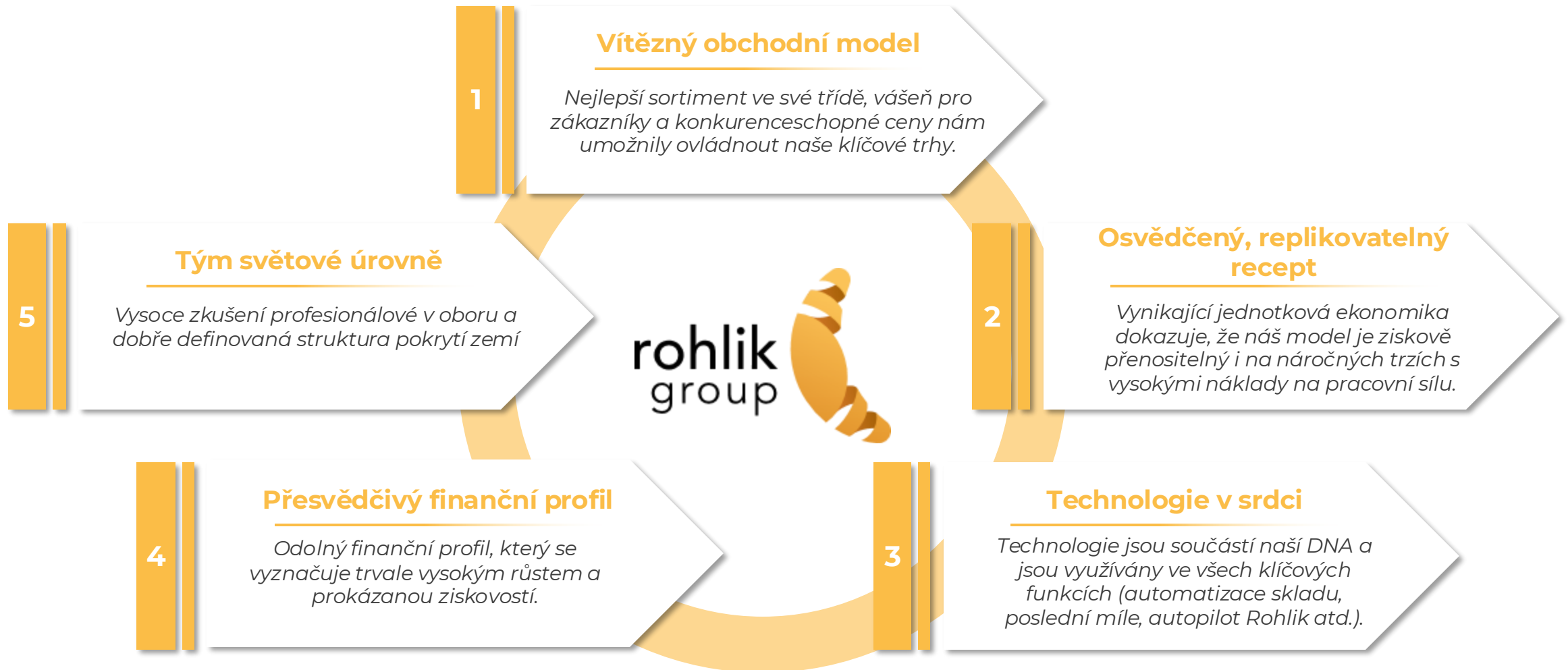
Ajay Kavan



ESG je součástí naší identity a jde ruku v ruce s naším P&L



Rohlik míří k tomu, aby se stal online prodejcem potravin s mnoha miliardovými obraty

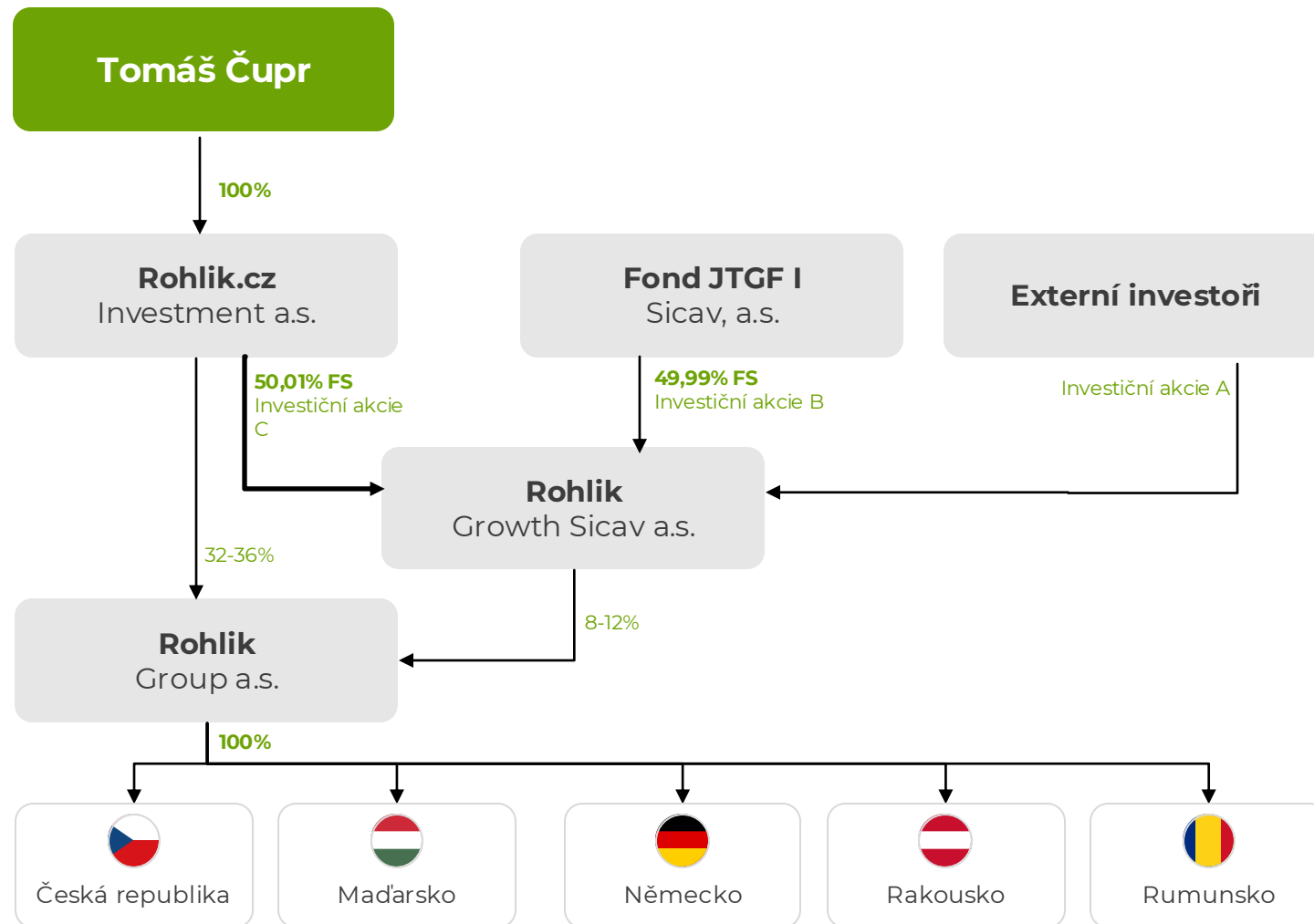


Rohlik Growth SICAV

Pro ty, kdo vidí dál



Zjednodušená struktura skupiny



Fond Rohlik Growth SICAV

J&T

Prodává 3,94 % akcií RG výměnou za akcie třídy B fondu,
49,99 % zakladatelských akcií

Rohlik Investment

Prodává 3,94 % akcií RG výměnou za akcie třídy C fondu,
50,01 % zakladatelských akcií

Investoři

Investují do Investičních akcií fondu třídy A. Fond nabývá akcie RG
od RI.

Třída A Investičních akcií těží z přerozdělení hodnoty od třídy C.



Rohlik Growth SICAV a.s.

Fond:

-řízen a kontrolován T. Čuprem
(RI/TCF)

-v držení nejméně 7,88 %
skupiny Rohlik Group



Rohlik Group

Rohlik Growth SICAV

STRATEGICKÉ PARTNERSTVÍ

**Společná investice
s J&T a RI**



ZÁRUKY PRO INVESTORY

**Dodatečná ochrana akcií
třídy A od akcií třídy C v
rámci relokačního
mechanismu**



NULOVÉ PROVOZNÍ NÁKLADY

**Nulové provozní náklady na
investiční akcie A, účtovaný
pouze výkonnostní
poplatek v případě IRR nad
6 % p.a.**



VČASNÝ PŘÍSTUP K INVESTICÍM

**Možnost podílet se na
akciích RG ještě před jejich
případným uvedením na
burzu**



PRIORITNÍ NÁVRATNOST

**Přednost akcií A při
likvidaci a distribuci před
akciemi B a C**



ČASOVĚ OMEZENÁ NABÍDKA

**Časově a objemově
omezená příležitost**



Rohlik Growth SICAV

 FOND	Rohlik Growth SICAV a.s.
 TYP FONDU	Fond kvalifikovaných investorů (FKI)
 TYP INVESTICE	Spoluinvestice spolu s JTFC Fund I ("J&T") a Rohlik.cz Investment ("RI") do akcií Rohlik Group ("RG") prostřednictvím fondu
 ZAKLÁDAJÍCÍ AKCIONÁŘI	J&T (49,99 %) a RI (50,01 %)
 NASTAVENÍ FONDU	Třída A: otevřená kvalifikovaným a institucionálním investorům Třída B: v držení J&T v celkové výši 60 milionů EUR Třída C: v držení RI v celkové výši 60 milionů EUR
 VELIKOST FONDU	Více než 120 milionů EUR
 INVESTIČNÍ STRATEGIE	Nákup a držení akcií RG, účast na budoucích kolech financování RG, půjčky RG.
 INVESTIČNÍ HORIZONT	Až 7 let
 OCHRANA HODNOTY	Třída A bude mít prospěch z přesunu hodnoty z třídy C v případě poklesu hodnoty akcií RG.
 RETAIL AKCIE TŘÍDY A	Minimální výše investice: 1 mil. Kč / 125 tis. EUR Poplatek za správu fondu: 0 % p.a., Výkonnostní poplatek: 20 % při dosažení hranice 6 % p.a. (catch-up, clawback), 25 % po dosažení zhodnocení 100 % (bez catch-up).
 INSTITUCIONÁLNÍ AKCIE TŘÍDY A	Minimální výše investice: 1,25 mil. EUR Poplatek za správu fondu: 0 % p.a., Výkonnostní poplatek: 10 % při dosažení hranice 6 % p.a. (catch-up, clawback), 12,5 % po dosažení zhodnocení 100 % (bez catch-up).

Rohlik Growth SICAV



OBDOBÍ VYDÁNÍ PRO TŘÍDU A

Do 30.6.2025 na primárním trhu.
Další akcie třídy A mohou být vydány s ochranou hodnoty ve výši dodatečných akcií třídy C.



EXIT

Exit u RG (IPO nebo M&A); při absenci exitu má fond opční právo vůči RI na konci investičního horizontu.
Akcie třídy A mají likvidační preferenci před akciemi třídy B a C.



OČEKÁVANÝ VÝNOS

IRR 15% - 20 % p.a.



TYP NABÍDKY

Nabídka v České a Slovenské republice



VSTUPNÍ POPLATEK

Do 3 %



VÝSTUPNÍ POPLATEK

50 % po dobu 6 let, bez poplatku v případě povinného odkupu iniciovaného fondem.



ZAŘAZENÍ NA BURZU

Akcie nebudou kotovány na burze



TŘÍDA RIZIK

6



ADMINISTRÁTOR

AMISTA investiční společnost, a.s.



DEPOZITÁŘ

ATLANTIK finanční trhy, a.s.



AUDITOR

KPMG Česká republika, a.s.

3 top zajímavé věci ohledně Rohlik Growth SICAV



Ochrana proti poklesu

Externí investoři drží investiční **akcie třídy A**, zatímco společnost Rohlik.cz Investment (RI) vlastní **investiční akcie třídy C**, které slouží jako garanční třída. RI poskytuje externím investorům ochranu proti případnému poklesu valuace Rohlik Group z hodnoty 1,65 mld. EUR až na hodnotu **1,45 mld. EUR**. Tato ochrana odpovídá **zabezpečení až do výše 12 % vstupní ceny externího investora**.



Velikost garanční třídy

Garanční třída, tj. investiční akcie třídy C vlastněné RI, je velmi robustní, tvoří **minimálně 95 % k celkového objemu investičních akcií třídy A**, které jsou ve vlastnictví externích investorů a poskytuje velmi vysoké zabezpečení této třídy.



Nulové provozní náklady

Garanční třída (investiční akcie třídy C vlastněné RI) nese veškeré náklady spojené s fungováním fondu, včetně nákladů na správu a distribuci, obhospodařování, administraci, depozitáře, účetnictví, audit a znalecké ocenění majetku. Jedinou výjimkou je **výkonnostní odměna** vyplácená k ukončení fondu, kterou nenese garanční třída.

Disclaimer

DŮLEŽITÉ: Před pokračováním si přečtěte následující informace. Následující pokyny se vztahují na tento dokument, ústní prezentaci informací uvedených v tomto dokumentu společností Rohlík Growth SICAV a.s. ("Fond") a společností Rohlík.cz investment a.s. ("Společnost" a spolu s dceřinými společnostmi "Skupina společností") nebo jakoukoli osobou jménem Fondu nebo Společnosti a na případné setkání s otázkami a odpověďmi, které následuje po ústní prezentaci (dále společně jen "Informace"). Přístupem k Informacím souhlasíte s tím, že budete vázáni následujícími podmínkami.

Informace jsou důvěrné a nesmějí být reprodukovány, dále šířeny, zveřejňovány ani předávány jiným osobám, ať už přímo nebo nepřímo, vcelku nebo po částech, za žádným účelem. Pokud byl tento dokument obdržén omylem, musí být neprodleně vrácen Fondu. Informace nejsou směřovány ani určeny k distribuci nebo použití jakoukoli osobou nebo subjektem, který je občanem nebo rezidentem jakékoli lokality, státu, země nebo jiné jurisdikce, kde by taková distribuce nebo použití byly v rozporu se zákonem nebo nařízením nebo které by vyžadovaly jakoukoli registraci nebo licenci v rámci takové jurisdikce.

Informace obsahují výhledová prohlášení. Všechna prohlášení, která nejsou historickými fakty, obsažená v Informacích jsou výhledová prohlášení. Výhledová prohlášení vyjadřují současná očekávání a prognózy Fondu a Společnosti týkající se její finanční situace, výsledků hospodaření, plánů, cílů, budoucí výkonnosti a podnikání. Tato prohlášení mohou mimo jiné zahrnovat jakákoli prohlášení, kterým předcházejí, po kterých následují nebo která obsahují slova jako "cíl", "věřím", "očekávám", "cíl", "zamýšlím", "může", "předpokládám", "odhad", "plán", "projekt", "bude", "může mít", "pravděpodobně", "měl by", "by", "mohl" a další slova a výrazy podobného významu nebo jejich zápor. Taková výhledová prohlášení zahrnují známá i neznámá rizika, nejistoty a další důležité faktory, které Fond nemůže ovlivnit a které mohou způsobit, že skutečné výsledky, výkonnost nebo úspěchy Fondu, Společnosti i Skupiny společností se budou podstatně lišit od očekávaných výsledků, výkonnosti nebo úspěchů vyjádřených nebo naznačených v takových výhledových prohlášeních. Tato výhledová prohlášení jsou založena na mnoha předpokladech týkajících se současných a budoucích obchodních strategií Fondu, Společnosti i Skupiny společností a prostředí, ve kterém budou v budoucnu působit.

Neposkytuje se žádné prohlášení, záruka ani závazek, výslovný ani implicitní, pokud jde o pravdivost, přesnost, úplnost nebo správnost informací nebo názorů v nich obsažených, a nelze na ně spoléhat. Informace nebyly nezávisle ověřeny a nebudou aktualizovány.

Informace, mimo jiné včetně výhledových prohlášení, se vztahují pouze k datu tohoto dokumentu a jejich účelem není poskytnout jakoukoli záruku ohledně budoucích výsledků. Fond a Společnost se výslovně zřekají jakékoli povinnosti nebo závazku šířit jakékoli aktualizace nebo revize Informací, včetně jakýchkoli finančních údajů nebo výhledových prohlášení, a nebudou veřejně zveřejňovat žádné revize, které by mohly být výsledkem jakékoli změny očekávání Fondu nebo Společnosti, jakékoli změny událostí, podmínek nebo okolností, na nichž jsou tato výhledová prohlášení založena, nebo jiných událostí nebo okolností vzniklých po datu tohoto dokumentu. Tržní údaje použité v Informacích, které nejsou přiřazeny ke konkrétnímu zdroji, jsou odhady Fondu a Společnosti a nebyly nezávisle ověřeny.

Informace obsahují některé ukazatele, které nejsou definovány Mezinárodními standardy účetního výkaznictví, a to EBITDA a EBITDA marží. Tyto míry nepředstavují míry se stejnými nebo podobnými názvy, které mohou být definovány v jakékoli

dokumentaci k jakýmkoli finančním závazkům Skupiny společností.

Tento dokument je propagační sdělení Fondu a má pouze informační charakter. Jeho obsah není a nemůže být považován za analýzu investičních příležitostí, investiční doporučení ani investiční poradenství.

Tento dokument není návrh uzavření smlouvy ani nabídka koupě nebo úpisu akcií Fondu, ale prezentace finančních výsledků a jiných informací Fondu, která je hlavním aktivem Fondu.

Dokument obsahuje informace o činnostech, výhledech, strategiích a cílech Fondu aktuálních ke dni jeho vyhotovení. Tyto údaje však mohou být v budoucnu ovlivněny různými faktory, a proto se na ně nelze spoléhat. Informace o očekávaném růstu hodnoty a výnosu nejsou spolehlivým ukazatelem budoucí výkonnosti. Pro získání čistých hodnot výnosů musí investor zohlednit zejména poplatky účtované distributorem a případnou míru zdanění, která závisí na osobních poměrech investora a může se měnit.

S investičními akciemi Fondu je spojeno riziko kolísání jejich aktuální hodnoty a výnosů z nich a není zaručena návratnost původně investované částky.

Tento dokument nenahrazuje statut Fondu nebo sdělení klíčových informací, které naleznete na stránkách administrátora Fondu www.rohlik.fond. Každý investor by se před investicí měl se statutem Fondu a sdělením klíčových informací seznámit.

Fond je fond kvalifikovaných investorů podle zákona č. 240/2013 Sb., o investičních společnostech a investičních fondech, v platném znění ("ZISIF") a jeho akcionářem se může stát výhradně kvalifikovaný investor podle § 272 ZISIF, a/nebo kvalifikovaný investor ve spojení s § 147 a dalšími příslušnými ustanoveními zákona č. 203/2011 Z.z., o kolektivním investování.

Veškeré informace týkající se Fondu včetně rizik spojených s investováním můžete získat bezplatně v sídle administrátora, na www.rohlik.fond nebo u autorizovaných distributorů.

AMISTA investiční společnost, a.s. jako obhospodařovatel a administrátor Fondu, Fond ani jiná osoba nenesou zodpovědnost za jednání učiněná na základě tohoto dokumentu nebo v jakékoliv souvislosti s ním.

